

HBK Nuus / News

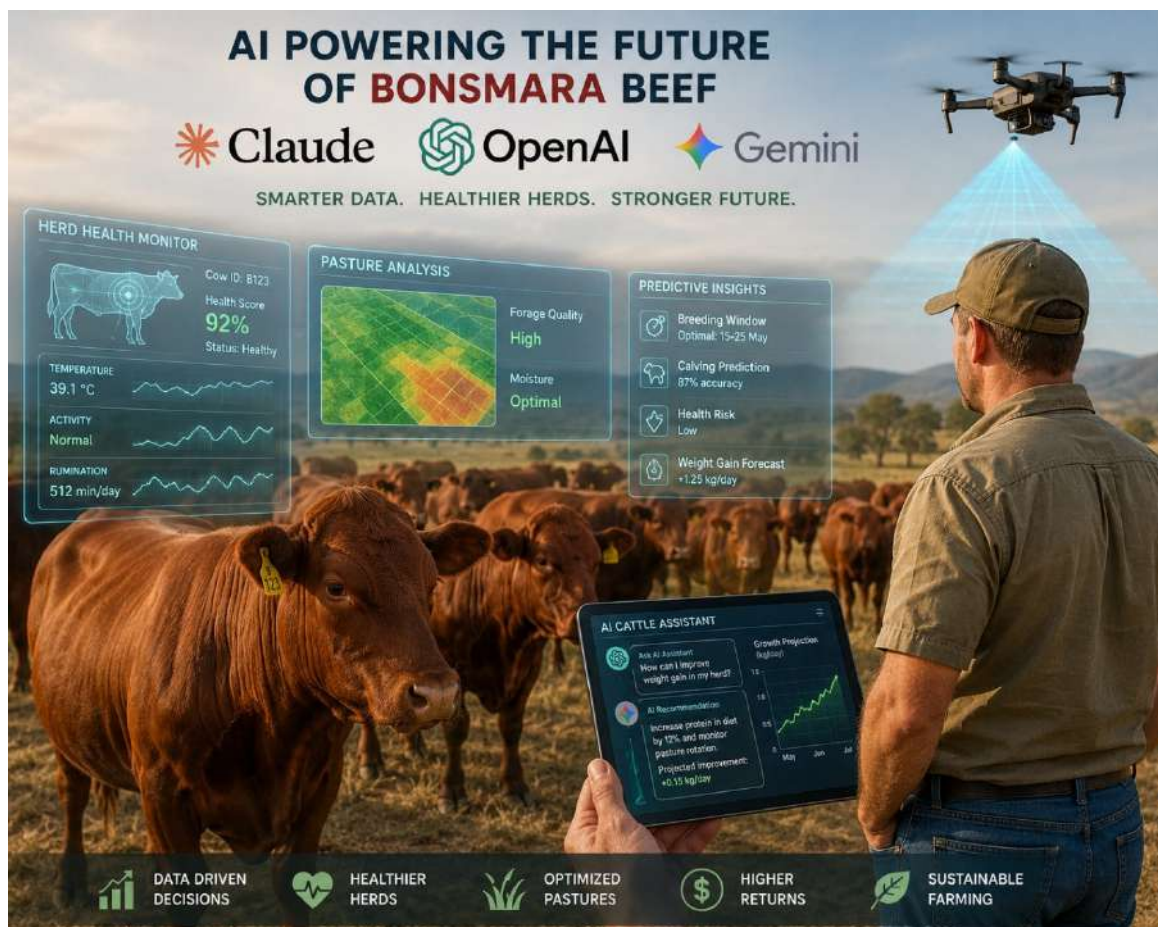
No. 26-04 / 31 August 2026



The future of artificial intelligence (AI) in beef cattle farming

AI has taken the world by storm. In terms of the technology S-curve, AI has moved beyond Phase 1 – Emergence into the Growth Phase, or so-called Phase 2 – Breakthrough Acceleration. This means there is still a lot to come, with market shakeouts taking place, including AI provider buyouts, mergers, and closures. The current major platforms namely, ChatGPT, Gemini and Claude, are already investing heavily in Agentic AI & Advanced Reasoning as well as Artificial General Intelligence (AGI).

But what does it mean for beef cattle farming? In which areas can we expect the biggest impact?



The results from inquiries using ChatGPT and Claude indicated the following areas that could present opportunities to improve herd management.

- Predictive analytics for health management through real-time monitoring.
- Genetic selection and breeding driven by AI algorithms analysing genomic data.
- Precision feeding and grazing management through real-time pasture condition monitoring and feed adjustments.
- Supply chain traceability and quality assurance in beef production up to retail set-off.

Whichever way you look at it, every farmer should improve their internet connectivity on their farms asap!

In hierdie nuusbrief:

- Ons gee oorsig oor streeksaktiwiteite en lekker bymekaarkom geleenthede. Die streke begin nou goed funksioneer en skakel gerus in. Nooi boere saam, al is hulle nie Bonsmara telers nie.
- ***Ons profiel in hierdie uitgawe is Oom Carl Gutter. Hy het die afgelope maand 80 jaar oud geword en is een van die legendes van die ras. Natuurlik gee hierdie kort skrywe net 'n blik op 'n vol lewe as beesboer. 'n Boek sal nodig wees om sy volle verhaal te vertel. Dankie Quinton Ferreira vir jou moeite.***
- Hannah en Marike van Stamboek gee die praktiese stappe om op IDTrax en naspeurbaarheid in aksie te kry. Hierdie is die toekoms en hoe vinniger boere op die wa klim, hoe beter.
- Die volgende twee maande is daar baie veilings en aktiwiteite. Ondersteun asseblief ons mede-boere, daar word baie moeite gedoen.

Om 'n algemene jaarvergadering te hou is tans 'n uitdaging. Bek-en-klou en die uitskuif van veilings maak dinge vir ons moeilik. Die finansiële jaareinde is ook eers in Oktober. Ons is tans in gesprek om die vergadering vroeg volgende jaar te hou en sal binnekort reëlings kommunikeer.

Groete

Die HBK Span



Life doesn't get easier or more forgiving, we get stronger and more resilient.

- Steve Maraboli

Veiling Resultate

Veilingsyfers tot en met 29 Julie 2026		
	Nasionaal	Hoëveldstreek
Veilings	51	12*
Aantal bulle verkoop	1092	303
Gemiddeld	R 89 125	R 85 544

*Heelwat Hoëveldveilings is later geskuif en sommige het nie plaasgevind nie.

HBK Streeksnuus

Aktiwiteite begin pos vat in die verskillende streke en lede begin al hoe meer ondersteun en betrokke raak. Dit is baie goeie nuus en ons glo momentum sal toeneem in 2027.

HBK Noord

Na die suksesvolle “launch” 27 Mei 2026 is die HBK Noord span in proses om nog 'n geleentheid voor die einde van die jaar te reël. Verdere inligting sal mettertyd gedeel word.

Fanus Weldhagen – 082 441 2772

Gerrie Cilliers – 071 607 2670

HBK Sentraal

'n Oop Fase D-afsluiting met kraalbespreking en ander sprekers word beplan op 30 Oktober 2026 by Johan Hagen se plaas. Verdere inligting sal mettertyd gedeel word.

Die Johan vir jou moeite – ons sien uit na die dag.

Martiens Aveling – 083 309 7355

Mark McIntyre – 082 579 0531

Johan Hagen – 083 300 1070

HBK Oos

'n Pratiëse Boeredag was gehou by AG Bonsmaras op 14 Augustus 2026. Meer as 150 mense het bygewoon oor verskillende beesras boerderye heen.

Paul van Niekerk - Bovelder teler en Voorsitter het gesels oor die bestuur van sy vroulike kudde en spesifiek verse.

Frans Odendaal (Beefmasters) het gesels oor versebestuur, vroeë dekking en die gepaarde bestuur van voeding en weidings.

Dr Rickus van Rensburg het gesels oor algemene kuddegesondheid en status.

Stephan Cronje het gepraat oor die oordeelkundige en optimum bestuur van lekaanvullings in verskillende seisoene.



Die dag is afgesluit met 'n lekker braai en 'n veldrit tussen die beeste.

Dankie Arthur en Anél, dit was insiggewende en 'n lekker kuier dag.

'n Boeredag in Sesotho word vir vroeg 2027 beplan.

Arthur de Villers – 082 564 8912

Jean Viljoen – 083 310 3952



'n Opleidingsdag word beplan by Sewe Stêr Bonsmaras naby Hartbeesfontein.

PLAAS RIETFontein, HARTBEESFontein NOORDWES



GASSPREKERS

Prof. Dietmar Holm
Bulvrugbaarheid – Universiteit van Pretoria

Phillip Lee
Weidingsontleding – Nutri

Dr. André van den Berg
Voorkomende gesondheid en 'n doeltreffende entingsprogram
– Klerksdorp Dierehospitaal

**Kom geniet 'n insiggewende en gesellige dag saam met ons, waar
ons waardevolle kennis en praktiese inligting met mekaar deel.**

Verversings en 'n ete sal voorsien word.

RSVP

Bevestig asseblief u bywoning **teen 10 Oktober 2026.**
Kontakpersoon: Stanley Dewing | 073 265 4897



 **KLIK HIER VIR ADRES**

HOËVELD
BONSMARAKLUB
DE BONSMARA BOER VIR JY!



Stanley Dewing – 073 265 4897

FOR CATTLE ON DRY VELD AND CROP RESIDUES

MOLATEK DRYVELD 46 & LICK MIX 87 CONCENTRATE

MOLATEK's ready-mixed **DRYVELD 46** is suitable as a maintenance lick for dry and lactating cows. Mixed with grain, it can be used as a production lick. Use **MOLATEK LICK MIX 87 CONCENTRATE** to mix your own transition, maintenance and/or production licks on the farm.

ADVANTAGES

- Stimulate intake and digestion of dry grazing.
- Limit weight loss during winter.
- Prevent dry gallsickness.
- Increased conception and calving percentages.
- Optimum microbial protein production due to synchronised release of nitrogen (from urea) and energy (from molasses).



Visit us online



For specific information contact your nearest Technical Advisor

DRYVELD 46 V20820 (Act 36 of 1947)
 LICK MIX 87 CONCENTRATE V19783 (Act 36 of 1947)
 N-FF2663 (Namibia)

Since 1985

MOLATEK

HBK Suidwes

'n Boeredag was op 25 Augustus 2026 op die plaas Dorisville, Brandfort, aangebied deur Optimum Cattle Company.



SP en Martin het gesels oor Fase D toetse op hawer terwyl Pieter Kemp van Kryon Agri en sy pan gesels het die Tru-Test stelsel. Dankie vir 'n interessante dag en gasvryheid.



Martin Wipplinger – 083 303 0297

SP Olivier – 083 680 6326

Please note – if a region would like to host an event or farmer's day, the HBK will contribute up to the value of R 2000 per event.

Telerprofiel – Oom Carl Gutter

'n Passie vir beeste

Carl Christian Gutter is gebore op 11 Augustus 1946 op die plaas Nuwe Orde in die distrik Winburg, as die vierde van sewe kinders – en vierde van vyf seuns.

Sy oupa Hendrik Gutter, gebore in 1870 in Friesland provinsie van Nederland, het in 1896 na Suid-Afrika gekom en hom as Ystersmid en Wamaker in Fouriesburg, Oos-Vrystaat gevestig.

Sy pa, Jan Arie Gutter, gebore in 1912, was een van dertien kinders waarvan twee in die Bloemfontein konsentrasiekamp dood is. Nadat hy in Fouriesburg matrikuleer spandeer hy een jaar aan die Universiteit van Pretoria, maar nadat hy nie deurkom nie gee hy dit op om te gaan werk. Hy kry werk in die Ermelo omgewing waar hy ook sy latere vrou Pauline Hovy, van Duits en Nederlandse afkoms, in die dorp Carolina ontmoet.



Na 'n paar moeilike jare deur die groot depressie en droogte jare, volg hy sy oudste broer Hendrik terug na die Winburg omgewing. Met sy aankoms by sy broer vra Hendrik hom: Wat kom soek jy hier? Hy antwoord dat hy sal werk vir 'n bord kos elke dag, waarna sy broer weer antwoord: Ek het baie keer nie eers genoeg kos vir myself nie.

So werk die twee broers tussen Winburg en Theunissen distrikte en probeer orals om huurgrond te bekom. Uiteindelik bekom Jan die plaas Nuwe Orde naby Galloway, tussen Winburg en Brandfort. Dis hier waar pa Jan en ma Pauline 'n toekomst vir die Gutter kinders op hul eie grond begin bou het.

Buiten die normale saaiboerdery van mielies en koring, was daar die twee bekende en beproefde kommoditeite: Afrikanerosse en Frieskoeie! Dit is dan ook hier waar hulle die geleenthede begin raakgesien het.

Jong ossies word met speen aangekoop, geselekteer en uitgegroeï, waarna hulle later mak gemaak word om in trekspanne geleer te word en later as die finale bruikbare produk bemark kan word.

Jong gespeende Friesverse word van orals af gekoop, want amper elke plaas het destyds mos sy eie melkkoei gehad. Dan word die Friesverse teruggery per trein na die Vetrivierstasie en padlans aangejaag Nuwe Orde toe. Hier word hulle mak gemaak, uitgegroeï, dragtig gemaak, en dan weer gesmous aan die agente in die bedryf.

Dit is in hierdie omgewing en agtergrond waar 'n jong Carl Gutter saam met sy pa en broers groot geword het. Naby die veld en beeste. Van kleins af was hy altyd tussen die beeste en dis ook hier waar hy kennis gemaak het met die Basotho werkers. Hulle was toegewyde beeswagters wat in kalftyd in die veld by die koeie geslaap het. In sy herrinnering aan die beeswagters noem hy altyd dat hy hulle klein handjies kan onthou en hoe hulle, as klein seuntjie gevat het en met probleemgevalle sy hand in hulle hande geneem het, en dit dan

ingesteek het sodat hy self kon voel hoe die kalf lê en wat moes gebeur om die kalf uit te kry. Dit is ook by dieselfde beeswagters wat hy kleintyd geleer het om Sotho te praat.



Sy skoolloopbaan begin by die plaasskool op Galloway, waarheen die Gutterkinders elke oggend met die trêppie (perdekar) moes ry. Maar vir die hoërskool moes hulle kosbuis toe, en matrikuleer hulle almal aan die Hoërskool Winburg. Nadat sy drie ouer broers almal tyd aan die Universiteit van Pretoria spandeer, met

gemengde sukses, word die vraag aan hom gestel wat hy na skool wil doen - sy antwoord is kort en duidelik: hy wil asseblief net nie universiteit toe gaan nie, hy hou van die beeste. Na skool voltooi hy 'n jaar diensplig aan die Lugmag Gimnasium in Pretoria. Dit is ook hier waar hy vir sy pa 'n brief skryf en hy hom vra of hy na die weermag vir hom kan kom werk. In 1966 voltooi hy die Eenjaar Diploma Kursus vir Beeste aan die Glen Landbou Kollege, 'n gebeurtenis wat 'n besonderse impak op hom gelaat het.

Die aansien wat hy tot vandag toe het vir die instelling en sy mense van destyds is besonders en kan 'n mens maar net wonder hoe groot die leemte vandag is. In 1968 voltooi hy ook 'n KI-kursus vir beeste aan die Potchefstroomse Landbou Kollege.

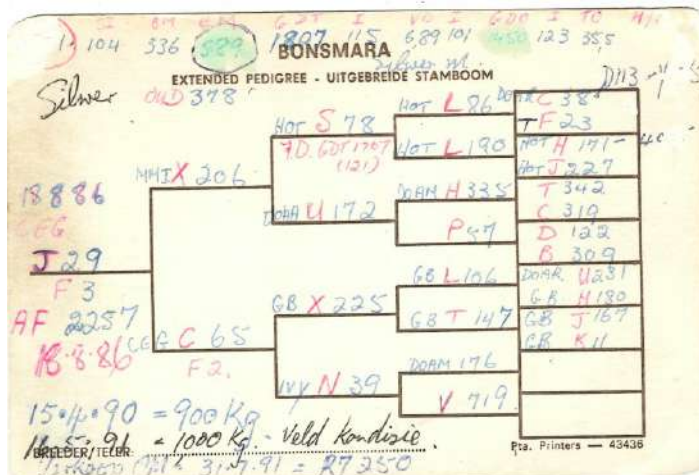


Na afloop van sy weermag en Glen jare het sy pa toe reeds die plaas Palmietfontein in die Brandfort distrik gekoop. 'n Besondere plaas wat sy pa beïndruk het vir die weidingspotensiaal waar hy sy osse sou kon laat oorwinter. Met die uitfasering van trekosse word die Friesvers bedryf uitgebrei. In 1975 trou hy met Engela van der Walt (neé Palvie), 'n weduwee wie se man 'n jaar vroeër verongeluk het. Buiten vir Engela se seun Jannie uit haar eerste huwelik, word nog vier kinders gebore - Gwennie, Andreas, Carlien en Maarten.

Hy werk aanvanklik vir sy pa, maar koop later die grond by sy pa oor. Van heide en verre word Friesverse aangekoop en per trok of trein aangery. Die lande moet bewerk word vir die maak van kuilvoer om die verse dragtig te kry en later ook veilingsgereed. Veilings word elke Januarie en Julie gehou met 250-300 swaardragtige verse op aanbieding.

Dit is 'n uitdagende bedryf om met verse te spekulêr en dit is hier waar hy die een groot vaardigheid ontwikkel het - die vermoë om 'n maer dier te kon beoordeel en sodoende daardie maer verwaarlooste verse se potensiaal te kon raak sien. Baie verse word aangebied maar jy moet slegs die aankoop waaruit jy kan geld maak met die herverkoop.

En toe kom 'n belangrike draai punt. Hy word ingeroep deur die koöperasie bestuurder: "Meneer Gutter, vir sewe jaar lank gee ons jou 'n produksielening. En na sewe jaar het jy nog nie een pit teruggelewer nie. Jammer maar ons kan jou nie verder finansier nie". Want sien, elke jaar word mielies geplant, maar alles word opgesny en gebêre as kuilvoer. En na die veiling word die lening afbetaal. Die boer is te vrede maar die koöperasie wil 'n wins maak uit



die gelewerde mielies. En vandag nog is sy gevoel nog steeds dieselfde - hy moet Senwes bedank vir die feit dat hy nie meer ploeg en plant nie. En elke dag nog sê hy dankie vir die Here dat hy nie meer 'n pit in die grond hoef te sit nie.

Wat toe gemaak? Hy wag tot die rooigras saadskiet en reg is vir die oes, toe stuur hy sy volk met sekels in die veld in. Wavragte rooigras word opgelaaie en in strepe deur die kaal rooilande gesaai. Dis toe dat sy buurman en vriend, Ben Pretorius stop en vir hom vra wat maak hy? Sy raad was: Nee, julle kan die grashalms vol saad nie met gaffels saai nie. Skop dit eerder van die wa af, want as daardie rooigras eers agterkom julle is besig om hom te saai, gaan hulle nie groei nie. Vandag is die hervestigde rooigrasvelde een van die grootste Carl Gutter monumente op Palmietfontein. Plekplek kan die strepe nog gesien word soos die waens gery het, maar ander plekke is die rooigrasstrepe al heeltemal toegegroeï.

Brandfort was voorheen groot skaapwêreld. Sy groot aanklag teen die skaapboere was dat hulle die

WORD AANGEBIED OP DIE HOËVELD BONSMARAKLUBVEILING KROONSTAD - 31 JULIE 1991

CEG "J29" - Gebore 18/8/86 - SILWER MERIETE BUL

Geboorte massa 41 kg; 205 dae massa 285 kg; Fase C and massa 588 kg; GDT 1807 (115); Vooromset 8,89 (101); G.D.O. 1430 (123); Testis omvang 35,5; Vel 17; H/L 1270/1536; Tipe 5 vir hoogte 7 vir lengte.

"Hy is 'n seun van KI bul M.M.J. X 206. Moeder is 'n dogter van KI bul G.B. X 225. 9 Jaar 6 kalwers speerindeks 107/5.

Hy het baie nagragings: 50% van Fase C getoelste seurs het goue of silwer meriete toekenninge waaronder C.E.G. N 83 goue meriete met vooromset van 4,6 (134) verkoop op 18 maande ouderdom op die Nasionale Veiling op 21/3/91 vir R8 000,00. Gemiddeld 6 seurs reeds Fase C getoelste G.D.T. 1713; Vooromset 6,50."

Mnr. Danie Bosman van N.I.V.S. sê: "bogenoemde bul is die tipe bul van die toekomst!"

NAVRAE - WELKOM - SKAKEL
 Eienaar: Carl Gutter - Tel.: 05222-2122 (Brandfort)
 of Dr. Herman Venter - Tel.: 01212-21330 (Bronkhorstspuit)
 of die afslers - Rodajack, Marlin & Purdham - Tel.: 051-484741/2/3

beste veld omgeploeg het om swak hawerlandjies te maak vir winterweiding vir die skape. Dan in die lente as die veld uitloop, gewoonlik eerste in die vleie en teen die spruite, word al die skape daar laat wei tot die reën kom en die ander kampe dan gewei kan word. So het hulle hul eie ondergang bewerkstellig - deur oorbeweidings. Dan die groot onding volgens sy pa Jan - die gebruik van 'Rumavite' wat 'n skaap in staat gestel het om alles op te vreet. As daar een beginsel is wat ononderhandelbaar is, dan is dit die bewaring en rehabilitasie van jou veld. Soos die een keer wat hy die vraag gestel is wat dink hy is 'n billike prys vir huurgrond - sy

antwoord: in tye van droogte betaal jy die prys wat die eienaar wil hê, en jy pas jou eie plaas op.

Maar buiten die spekulاسie met beeste is daar nog 'n passie wat hom na aan die hart lê - **teling!** Net soos die herkoms van mense, het die stamboom van beeste vir hom groot betekenis. Met die agteruitgang van die melkbedryf in die Vrystaat, het hy begin om 'n Bonsmarakudde op te bou. Met dieselfde toewyding en ywer het hy rondgegaan om die beste bekostigbare diere te bekom - manlik sowel as vroulik. Hy word lid van die Hoëveld Bonsmaraklub en neem gereeld deel aan die klubveilings. In 1986 hou Palmietfontein sy eerste produksieveiling en later word sy produksieveiling 'n jaarlikse instelling op die tweede donderdag in September.

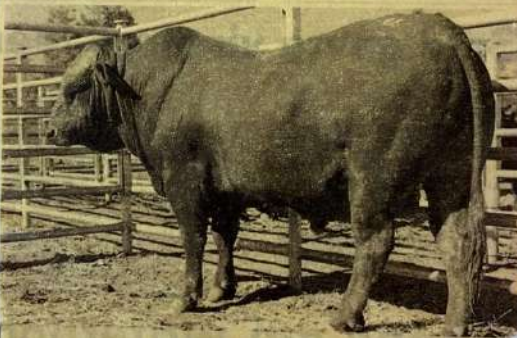
Bonsmaras verkoop goed

DIE vraag na bulle was baie goed op die Hoëveld-Bonsmaraklub se jaarlikse veiling op Kroonstad. Altesame 66 van die 67 bulle wat aangebied is, is verkoop vir 'n totale omset van R330 800. Die gemiddelde prys was R5 012.

Die bul CEG 90103 van mnr. C.C. Gutter van Brandfort is vir die hoogste prys van R9 500 verkoop. Die nuwe eienaar is mnr. H.P. Beyers van Hartbeesfontein.

Van die kopers wat goeie gemiddelde pryse behaal het, is mnr. Gutter met 6 bulle vir R6 700, mnr. J.A. Pienaar met 7 bulle vir R6 443, mnr. K. v.d. Berg met 3 bulle vir R5 433, Bismarck-Boerdery met 3 bulle vir R5 167 en mnr. W.H. van Zyl met 2 bulle vir R5 000 elk. Mnr. G.P. van Zyl en Seun het elk 'n bul vir R5 500 en R5 000 verkoop.

Roderick en Martin het die veiling onder die beskerming van die Bonsmara-beestelersgenootskap aangebied.



DIE bul van mnr. C.C. Gutter van Brandfort wat op die Hoëveld-Bonsmaraklub se veiling op Kroonstad vir R9 500 aan mnr. H. Beyers van Hartbeesfontein verkoop is.

Bonsmaras in OVS

'n TOTALE omset van R341 750 is op die negende veiling van die Hoëveld-Bonsmaraklub op Kroonstad behaal.

Altesame 88 stoet- en kommersiële bulle is teen 'n gemiddelde prys van R3 883 verkoop.

Mnr. J. I. de Wet van Lindley het die hoogste prys van R11 000 vir 'n bul, van mnr. P. C. Gutter betaal. Mnr. A. M. Farms het twee bulle vir R8 250 aan mnr. L. Ralfe van Kokstad verkoop.

Mnr. C. H. B. van den Berg het die vierde hoogste prys vir 'n bul, nl. R7 200, ontvang.

Dertien bulle is vir meer as R5 000 elk verkoop.

Vyf nie-dragtige Bosmara-verse is deur mnr. C. H. B. van den Berg teen R1 350 elk verkoop.

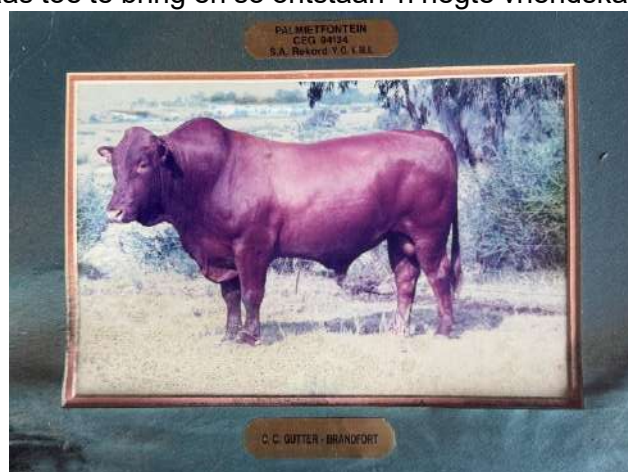
Die veiling is deur Vrystaat-Lewendehawe-koöperasie Bpk. behartig.

X100? H18
CBY88



MNR. J. I. DE WET van Lindley (links) het R11 000 vir hierdie Bonsmara-bul van mnr. P. C. Gutter (regs) op die veiling van die Hoëveld-Bonsmaraklub op Kroonstad betaal.

In sawewerking met 'n paar plaaslike Bonsmara-telers word daar besluit om die dienste van Dr Herman Venter te bekom as kudde-adviseur vir die onderskeie kuddes. Hy word getaak om hom op die lughawe te gaan haal en plaas toe te bring en so ontstaan 'n hegte vriendskap tussen hom en Dr Herman Venter, 'n man wat deur Prof. Jan Bonsma uitgesonder was een van drie mense vir wie hy klasgegee het in sy lewe wat dalk slimmer as hy was. Tot met sy siekte en dood was die invloed van Dr Herman Venter op die Palmietfonteinkudde enorm. Daar was aktief deelgeneem aan Fase C prestasietoetsing elke jaar by die Glen toetsstasie. Bonsmara genetica wat voorheen onbereikbaar was, het met die hulp van Dr Herman binne bereik gekom.



Die advies, leiding en insig was prysloos. Tot vandag toe word Dr Herman Venter staaltjies gereeld vertel. Soos die keer toe sy bul met die hol rug in die kraal gestaan het, en hy vir hom vra wat dink hy van sy bul. Dr Herman het omgedraai en na die bul gekyk en geantwoord: "Carl, hy is so lank soos 'n trein". Nie kritiek op die bul nie, maar dalk die rede vir die hol rug. En die keer toe Dr Herman hom gevra het hoekom hy die bul HOT X100 so min gebruik het "want dit is dan jou beste bul".

Vir baie jare het hy diens gedoen as 'n senior keurder. Hy moes die land deurkruis vanaf die verre Noord-Transvaal tot in die Oos-Kaap, deur Wes-Transvaal tot in Natal om jaarlikse keurings te doen. Dit het hom 'n basis gegee van hoe die Bonsmara as ras in Suid-Afrika bestaan, van hoe sy eie kudde met die res vergelyk, tot waar hy die top kwaliteit kuddes in die land sal aantref, en watter kuddes jy moet vermy. Hy het baie vriende gemaak en dan weer met ander koppe gestamp.

In 2003 tref 'n groot tragedie die Gutter-familie met die afsterwe van sy jongste seun Maarten. Hy besluit ook om sy boerdery in drie te verdeel. Die rede: dit was destyds nie maklik vir hom om saam met sy Pa te boer nie. Hy wil dit ook nie graag aan sy twee seuns Jannie en Andreas doen nie. Die grond en beeste word toe in drie verdeel, met elkeen van hulle wat 'n derde kan kies.



Na 'n vol lewe van 80 jaar klim hy nog daagliks op sy tweewiel motorfiets, 'n Yamaha AG200, en ry hy deur al die kampe, en kyk na die beeste, die weiding en die water. Dit is waar hy op sy gelukkigste is. Van kleintyd af.

Dankie Oom Carl vir jou bydrae tot Bonsmara. Jy is 'n legende en mag ons nog baie jare uit die fontein van jou kennis drink.

- HBK

DIE NUWE SERNICK BONSMARA VEEVOER EN LEKREEKS



BONSMARA BULAFROND

Spesiaal geformuleer om algehele kondisie te verbeter vir uitnemende veilingsaanbieding.

- Verskaf hoë energie en doeltreffende vesel om vinnige en veilige afronding te verseker.
- Maklik opneembare sink versterk hoewe en beperk oorgroei.
- Seleen en koper dra by tot 'n gesonde pels.
- Seleenvlakke is aangepas om spermsel integriteit te ondersteun.

Getoets en verfyn in die Sernick Bonsmara Stoetkudde. Die resultate is duidelik sigbaar.

BONSMARA LEK-AANVULLINGS

- Prestasie gewaarborg.
- Saamgestel om mineraalte kortte aan te vul.
- Verbeterde opname.
- Versterk die immuunstelsel.
- Sink vir proteïensintese en verbeterde rumenfunksie.

Die Bonsmara Lek-Aanvullingsreeks

- Bonsmara Beeslek 280
Produksielek tydens die kalfseisoen wanneer daar nie voldoende groenweiding beskikbaar is nie.
- Bonsmara Beeslek 400
Winterlek vir soetveldweiding.
- Bonsmara Beeslek 500
Winterlek vir suurveldweiding.

www.sernick.co.za

Sernick Group

SERNICK®
VEEVOERE | FEEDS

Kontak 'n Sernick Tegniese Adviseur



- Noord-Wes, Gauteng & Mpumalanga
- Noord- & Wes-Vrystaat
- Sentraal & Suid-Vrystaat
- KwaZulu-Natal
- Oos-Vrystaat & Oos-Kaap
- Oos- & Noordoos-Vrystaat

Kobus Theart
Kriek van Niekerk
Wiegard Brummer
Pierre Kapp
CM Kotze
Danie Fourie

078 505 5363
076 757 6771
082 804 3462
078 105 5764
082 553 7189
071 083 5601

kobust@sernick.co.za
kriek@sernick.co.za
wiegard@sernick.co.za
pierre.kapp@sernick.co.za
cm.kotze@sernick.co.za
daniefourie@sernick.co.za



IDTRAX: Traceability in Action

Hannah Kruger & Marike Hillocks

In the modern livestock industry, traceability is no longer a luxury or “nice to have” but is becoming a necessity. It’s no longer enough to simply breed good livestock – you must be able to prove where they come from, where they’ve been, and who they belonged to. Other factors may also be of interest, such as how the animals were treated or what other animals they were in contact with. This is what traceability is all about.

Livestock traceability refers to the ability to track an animal through stages of distribution in the value chain – from the birth of the animal to the final consumer. This is not just about compliance, but is a method to protect herds and farmers, and build trust between buyers and consumers. Key aspects in traceability allow for the identification of animals, recording animal movements and tracking animal health.

Given today’s state of affairs, heightened worries about disease outbreaks and the risks associated with exporting animals, traceability has become a necessity rather than a choice. When an outbreak occurs, officials can swiftly track down affected animals, helping to control disease and safeguard farms and the wider industry. In essence, without traceability, protection isn’t possible.

IDTrax:

- Was developed and is maintained by SA Stud Book.
- Is integrated with the LOGIX system.
- Is connected to the Red Meat Industry Services (RMIS) traceability platform (for users who have registered for a Global Location Number (GLN) on the RMIS system and recorded their GLN on either the LOGIX or IDTrax system).
- Has been developed to equip farmers with fast, easy, real-time traceability of their animals.

This is a digital platform that connects your animals’ identification, whether by permanent brand or tattoo, to their ear tags in a secure database, creating a verified digital identity. Think of the platform as a digital record book for livestock. The platform enables you to define your farm boundaries, track animals using low or high-frequency RFID or QR tags (standard ear tags with a QR code containing the animal’s ID number), monitor livestock transport and maintain vaccination and treatment records. IDTrax provides lifelong traceability for your animals.

Why Does IDTrax Matter?

The livestock industry is increasingly driven by technology and shifting towards mandatory traceability, which is vital for disease control, food security, regulatory compliance, and to meet export requirements. Rather than asking questions like “When was this cow vaccinated?” or “Which other cattle has this cow been in contact with?”, the IDTrax system provides instant answers at the click of a mouse. This serves as a validation tool for tracking movement and

vaccinations, enabling the creation of certificates that can be verified online or by scanning the QR code found on each certificate.

Your animal information is safe and secure in IDTrax and is only accessible to you and those you authorise. **Only** movement data will be shared with RMIS when the owner provides a registered RMIS GLN. Only data from GLN to GLN, a date when the movement occurred, and the animals involved are shared. IDTrax is available to any farmer who wants to register animals on an industry-integrated, trusted system.

How to Use IDTrax:

Step 1: Register at RMIS to get a Global Location Number (GLN). This process is explained at: www.rmisa.co.za/services/traceability/

- Enter your cell number and receive a one-time pin
- Select your farm boundaries on the map
- Receive your unique GLN

Step 2: Open LOGIX

- Log in with the following:
 - LOGIX username
 - LOGIX password
- Click on the "Go to IDTrax" button on the left-hand side of the screen.
- You will then be directed to the IDTrax website.

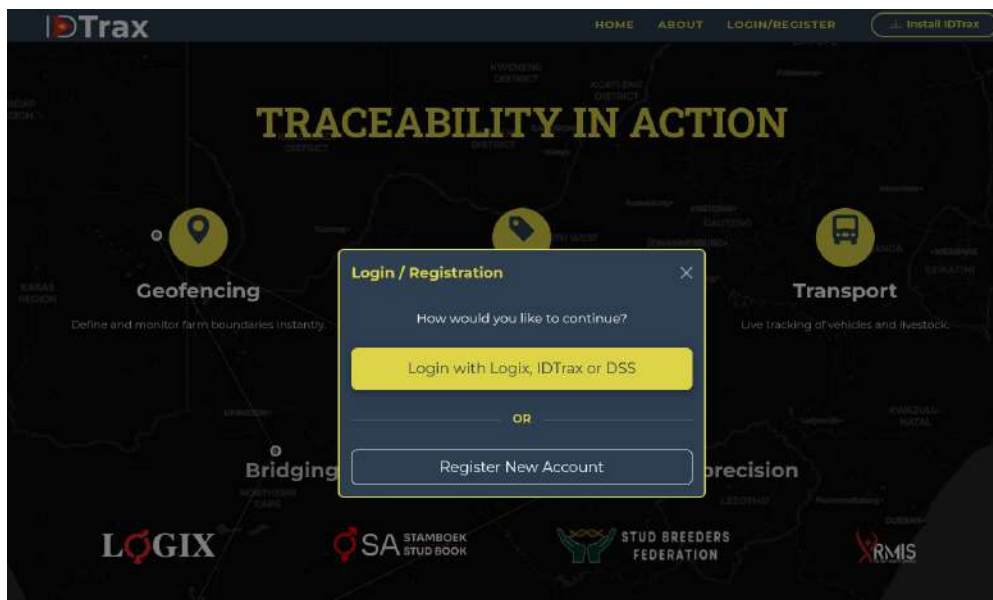
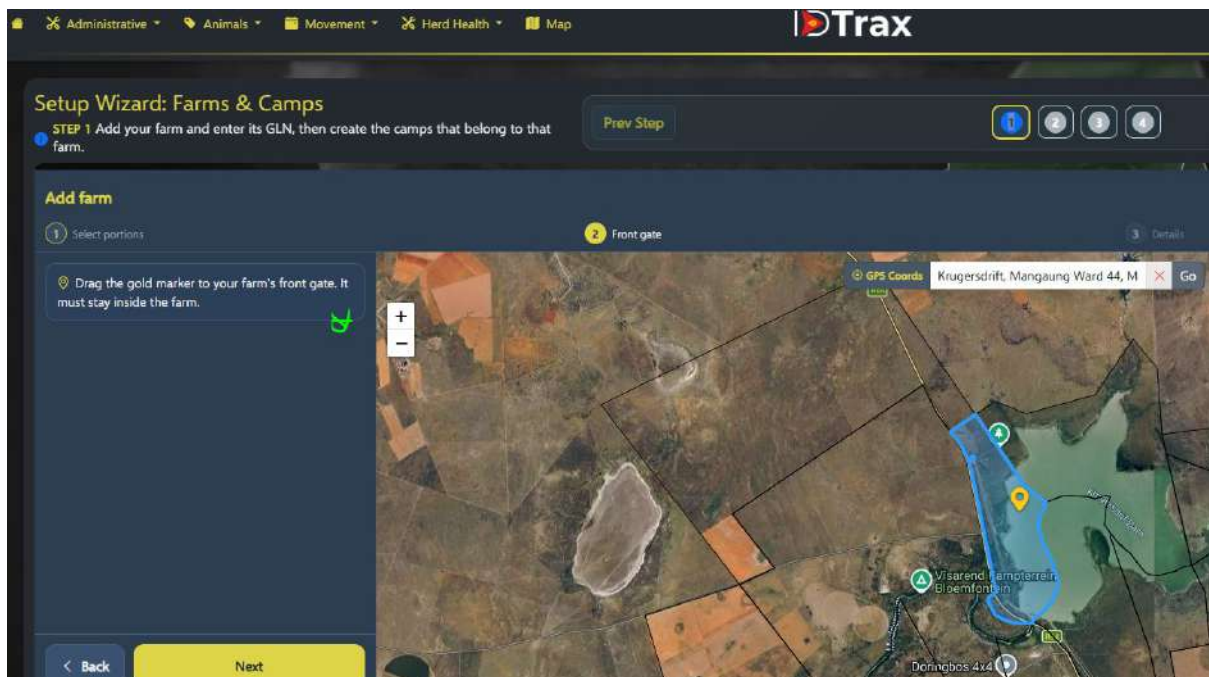
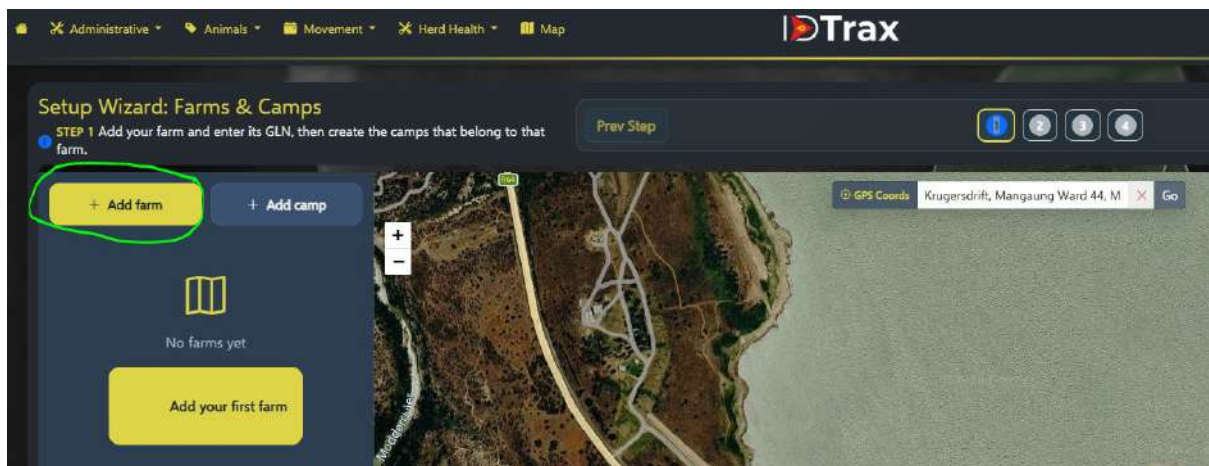


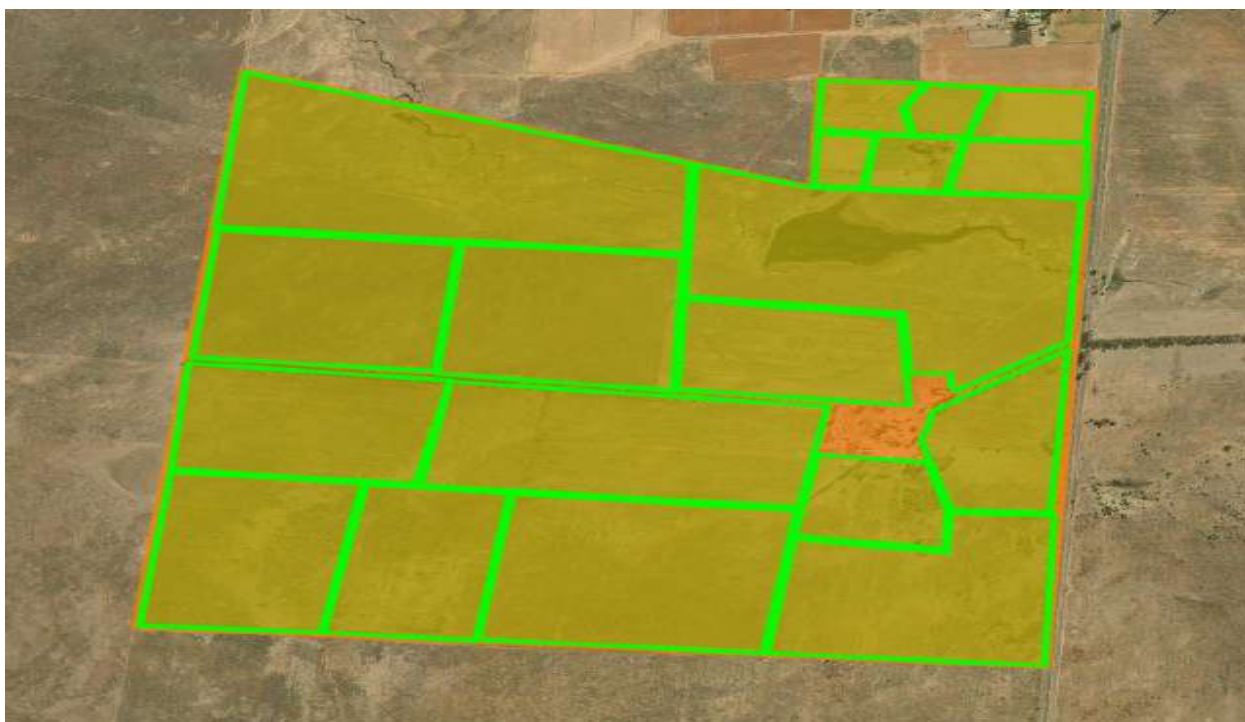
Figure 1: IDTrax home page, where you can login or register as a new user.

Please note: A new user should be registered only by users without a LOGIX or DSS profile.

Step 3: Add your farm/s

- A map screen will then pop up.
- Search for your nearest town or use GPS coordinates to redirect you to your production unit.
- By the search bar above the image of the map, if you are using GPS coordinates, click on the button “GPS Coords” which is on the left-hand side next to the search bar, you will then have to insert your GPS coordinates (please note that the “-“ in front of the GPS coordinates is the latitude).
- Click on “add farm”
- Select your portion.
- Insert your Farm name and GLN number.
- Click on save.
- Click on the next step on the top right-hand side of the screen.





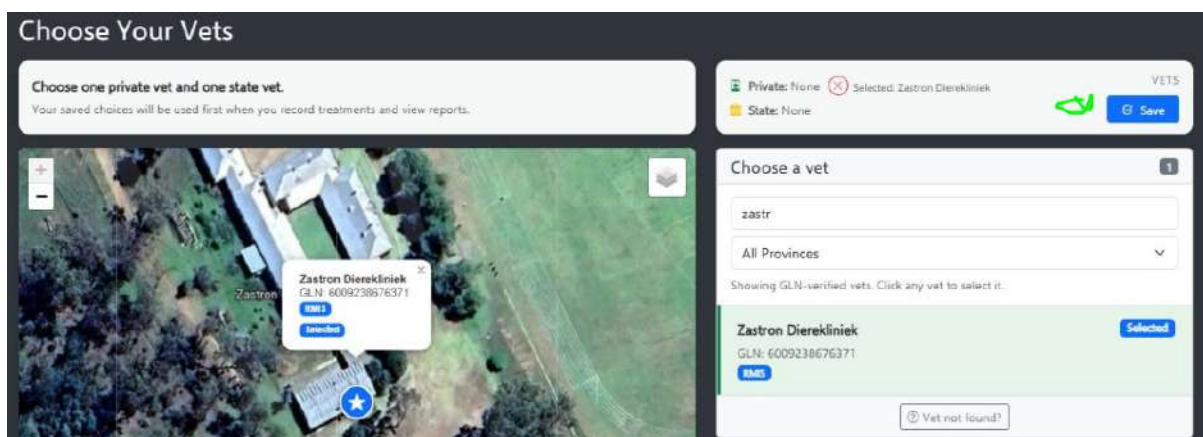
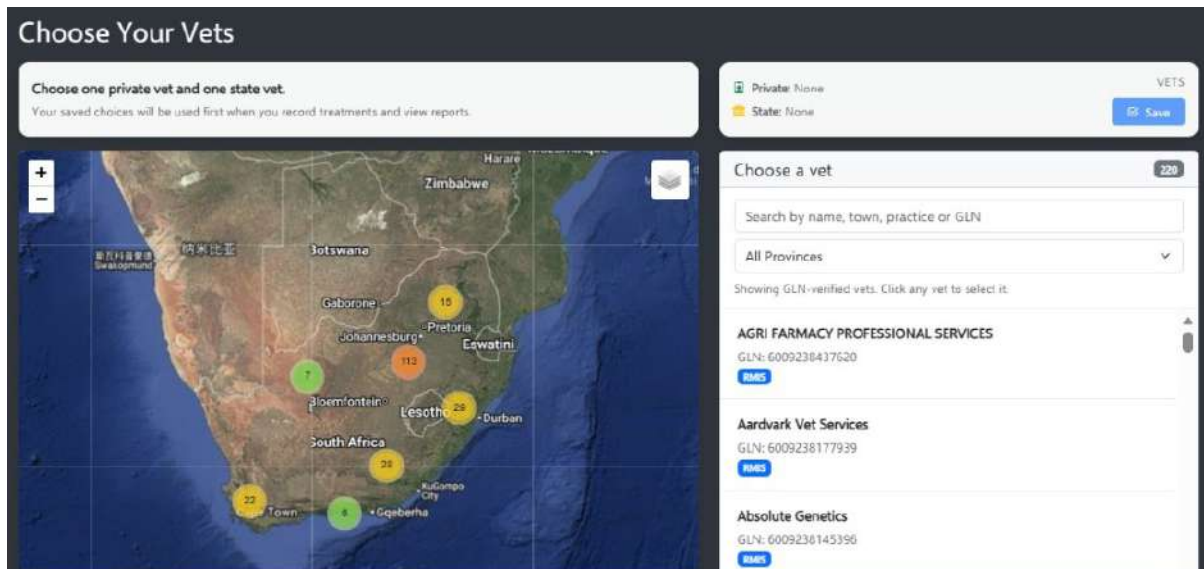
OPTIONAL: After adding your farm, you can then add camps within your farm boundary. Multiple camps can be added and saved. The camp will turn green after being saved. Each green space is a separate camp

Step 4: Allocating your animals

- The next pop up screen will be of all your animals registered on LOGIX.
- There is a white button/checkbox which allows you to select all your animals if they are all on the same farm.
- If your animals are on different farms, you need to select them one for one.
- **PLEASE NOTE AS IMPORTANT FOR VACCINE ORDERS:** If you urgently need a vaccine, you may allocate all the animals to one farm first, and after you have placed your vaccine order for the animals, you can then allocate them to the different farms.
- ***Once you have selected all your animals, click on the Allocate selected animals button on the right-hand side, bottom corner.***
- Click on next step.

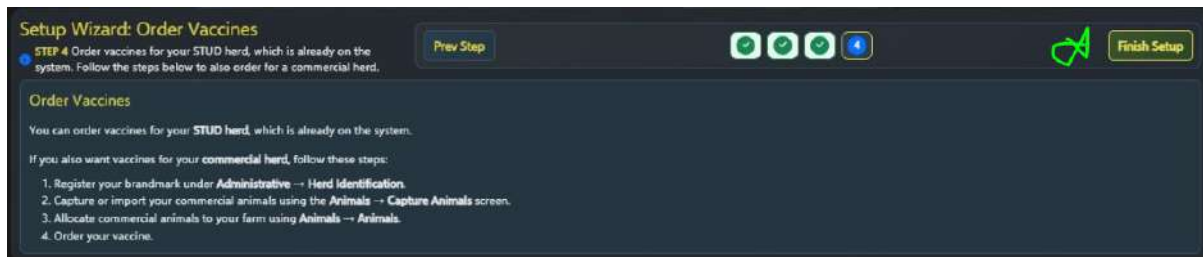
Step 5: Nominate your veterinarian

- Once you have done the above and clicked on next, a screen will pop up to allow you to choose your veterinarian.
- You can search for your veterinarian via GLN number, practice name or province (dropdown).
- Select your vet.
- Click on the save button.
- Click on next step.
- Click on finish guide.



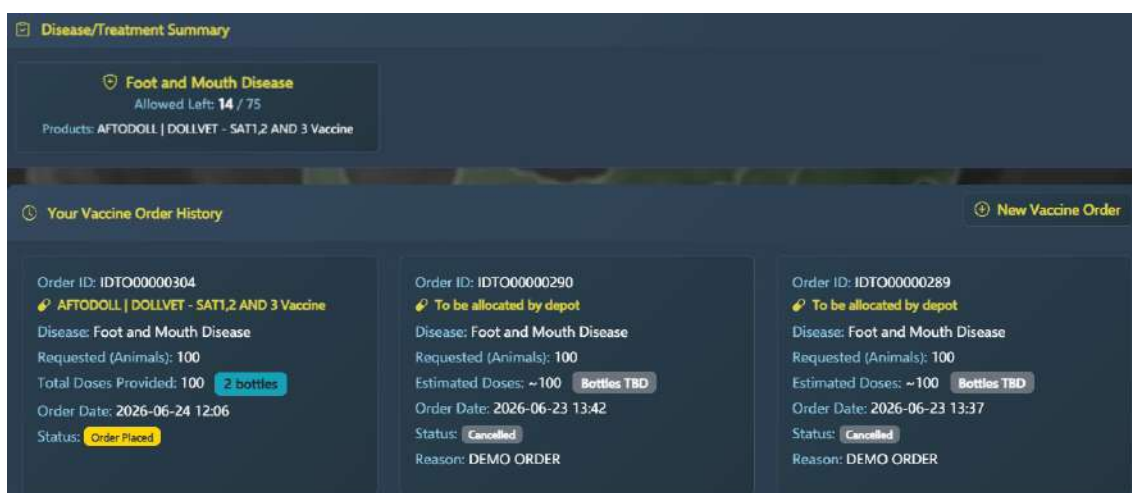
Step 6: Ordering your vaccines

- After you have finished the above step, this will automatically redirect you to the IDTrax dashboard/home screen.
- On the screen on the right-hand side underneath, you will see the different categories:
 - Administrative, Animal Movement and **Herd Health**
- Click on the **herd health** category: Vaccine Orders.
- Click on the + New Vaccine Order.
- Fill in the necessary information asked:
- Disease: (FMD)
- Vaccine / Treatment: This field is not necessary to fill in, it is an automated selection
- Preferred vet: your nominated veterinarian will be available from the drop-down list
- Farm GLN: will be available from the drop-down list
- Quantity: Enter the max allowed to order beneath the quantity field (please note that the quantity allowed will be in yellow underneath the quantity field)
- Select the required vaccine, choose the quantity, review your cart, confirm delivery details and complete the checkout process.



Step 7: Tracking your vaccine order

- Monitor your order status from your account and review your order history when required (vaccine order)
- On the home/ dashboard screen on the right-hand side underneath, you will see the different categories again:
- Click on the herd health category: Vaccine Orders to view your order history.



Common Concerns:

“I rent land, so this does not apply to me”

The platform only tracks location, not who owns the land. Your contact details are all that is needed to get your GLN number. This issued GLN can then immediately be used on IDTrax.

“The government will use my personal info and have access to my animals”

The traceability platform is industry-led. Your personal data will remain your own. Only the person with a unique GLN can see their animals and camps. Only animal movement data between registered GLN numbers will be shared.

“Traceability is a money-making scheme”

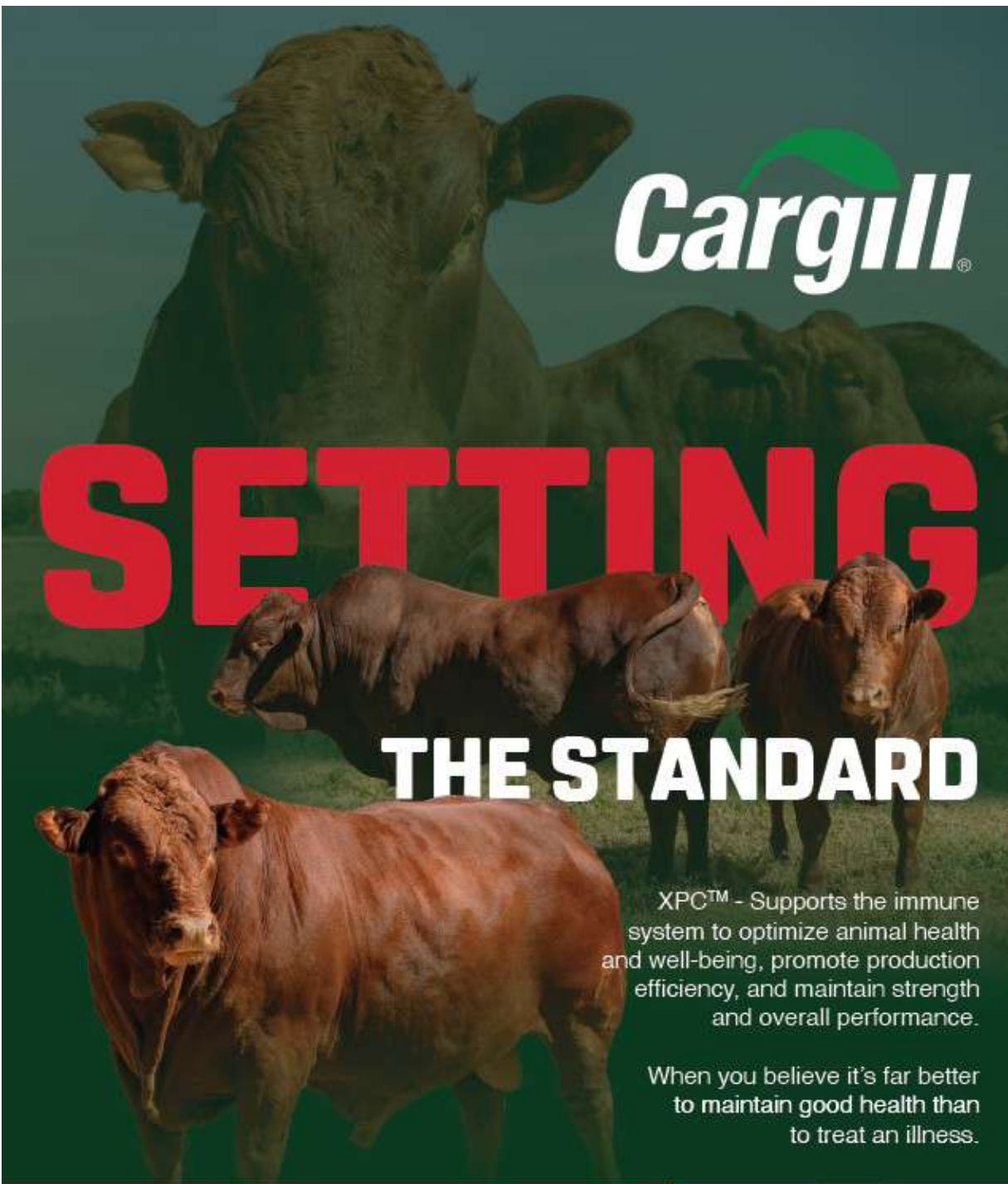
The industry-run GLN (RMIS) traceability platform is supported by external funding, allowing producers to register and obtain a GLN at no cost. In response to the urgent demand for traceability, IDTrax is available free of charge. Additionally, livestock farmers can choose their preferred tag supplier.

“This won’t work because I have no cell phone signal on my farm”

IDTrax provides a robust online-first platform with comprehensive offline support. Animal movements may be accurately recorded without a cellular signal and are synchronised with RMIS when connectivity returns.

Traceability helps safeguard both your farm animals and the broader red meat industry we all depend on. Ignoring traceability benefits no one; instead, it risks your herd's health and jeopardises market access. Without proper records of animal movements, containing disease outbreaks such as Foot and Mouth Disease becomes exponentially harder to contain. When this happens, consumers seek out transparent suppliers while export markets lose trust. By registering with RMIS and a traceability platform, you not only contribute to a stronger, safer industry but also become part of the solution.

www.hipra.com



Cargill[®]

SETTING

THE STANDARD

XPC[™] - Supports the immune system to optimize animal health and well-being, promote production efficiency, and maintain strength and overall performance.

When you believe it's far better to maintain good health than to treat an illness.



**Get the facts on what matters.
Contact your local Diamond V
representative or visit
DiamondV.com**

XPC[™]

Diamond V

Veilings

NOSA BONSMARA & EAG SA VLEISMERINO



PRODUKSIEVEILING
2 SEPTEMBER 2026
 11:00 - KAREEBOOMBULT - HOOPSTAD
 GPS: S27° 52' 14.38" E025° 42' 45.53"

100% INGEENT

- 35 SP-bulle • 120 Kommersiele Vroulike Diere
IN ALLE PRODUKSIESTADIA
- 20 Geregistreeerde SAVM ramme



Jan Pienaar 082 571 3420 | Paseka Pienaar 082 782 9179 (NOSA BONSMARAS)
 Anja Harmse 073 234 8591 | Henk Harmse 082 302 3633 (EAG SA VLEISMERINOS)
 Barend Britz 082 776 0495 (Vleissentraal) | AFSLAER: Mike Killassy 082 378 8112



VAAL MEANDER BONSMARAGROEP
 10DE PRODUKSIEVEILING
 DV 3 SEPTEMBER 2026 | 10:00



VAAL MEANDER BONSMARAGROEP

GPS KOÖRDINATE - 26°52'09.3"S 18°50.5"E

UYSTER BONSMARAS - PIET UYS 082 324 1868 • LEITORUS BONSMARAS - GAWIE PRETORUIS 083 252 6866
 NEELS UYS 076 619 1299 • HEINRICH BRONKHORST 072 962 9983 • PEET PRETORUIS 083 643 0177

PLEK: Boschkop Plaas (WhatsApp veiling)
AANBOD: 32 SP BULLE
 80 Vroulike diere in alle produksiestadiums
 Kontak gerus vir reëlins of navrae

UYSER **LEITORUS**

Besoek ons webblad:
www.uysterbonsmaras.co.za

LOT 4 | NFS 23-321
SIRE: CEF 19-514 | DAM: NFS 21-158



48^{ste}
**Sernick
Bonsmara
Produksieveiling**

Vrydag
4 September 2026

11:00 | Sernick Veilingskompleks
Liebenbergstroom

410 BONSMARAS

- 50 Stoetbulle
- 20 3-in-1 Stoetkoeie met Kalwers
- 20 Stoetkoeie met Kalwers
- 40 Dragtige Stoetkoeie
- 30 Dragtige Stoetverse
- 250 Vroulike Kommersiële Diere

**Kudde
Ingeënt
teen BKS**

Dawid Smit
072 286 2919

James Allen
082 370 7553

Patrick Sekwatlakwatla
060 965 5004

MEERKAT
ONLINE AUCTIONS



SERNICK®
BONSMARA



AG BONSMARA
34^{ste}
PRODUKSIEVEILING
10 SEPTEMBER 2026

11:00 @ PLAAS ARCADIA, VREDE-DISTRIK | 27°32'20.7"S 29°13'41.7"E

GRATIS VERVOER BINNE 'N 400KM RADIUS

OP VEILING




AG 20 123


AG 23 232


AG 23 022


AG 20 125


AG 23 096


AG 16 820 + AG 26 096


AG 16 795 + AG 26 081


AG 20 724 + AG 26 051


AG 21 505 + KALF


AG 17 116 + AG 25 550

ARTHUR DE VILLIERS 082 564 8912 | STEPHAN CRONJE 082 771 4044

50 Bulle (12 Kuddebulle) | 100 SP Vroulike diere | 40 Kommersiële vroulike diere

**WEES IN
DIE KOL!**
**KOM KOOP 'N
VELDBUL**

10 SEPTEMBER 2026, 11:00
Brandfort distrik



**BKS
100%
GEENT**

**PALMIETFONTEIN
Bonsmaras**

Quinton Ferreira 083 377 9035
Gert van Jaarsveld 083 462 2432

1 month to go



**GJN
GERMAR
BONSMARAS**

**QUALITY
is timeless**

24STE PRODUKSIEVEILING

16 SEPT 2026

11:00 • Bloemfontein Skougronde

40 Bulle & 200 Vroulike diere

Bulle word **GRATIS VERVOER** - tot 200km vanaf Bloemfontein op koper se risiko

**100%
INGEENT**



Gert Nel 082 800 0444, Gerhard Nel 082 594 4233
Jannie Pelsner 082 776 1520, Allan Sinclair 082 528 0059



HENCOR BONSMARAS
PRODUKSIEVEILING

Woensdag
23 SEPTEMBER 2026
11:00 | Kalkfontein,
Dewetsdorp

GPS Koördinate: 29°44'55.5"S, 26°40'44.7"E



Lot 8
HC230075

22 SP Bulle en 50 Kommersiële vroulike diere, waarvan meeste dragtig is om in lente/somer te kalf.



BLOEMFONTEIN

Hentie van Eck 082 555 7554 (Hencor Bonsmaras)
Conrad Viljoen 082 547 7201 (Ricon Boerdery)
Paul van Biljon 066 497 1633 (Bemarker)
Allan Sinclair 082 528 0059 (Afslaer)
TELEFONIESE BOTTE: Reël met Paul van Biljon

Gratis aflewering
tot 300 km.
Voorwaardes geld.
Gasverkoper Ricon Boerdery